



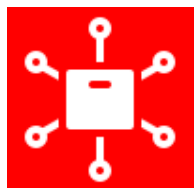



A

**Альфа-Банк
для IMC Conference**

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ:

ПАРТНЕРЫ		ПАРТНЕРСКОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ «ДУМАЙ О КЛИЕНТАХ СВОЕГО КЛИЕНТА»
ОТРАСЛЕВЫЕ ХАБЫ		СОЗДАНИЕ «РАСЧЕТНЫХ ОТРАСЛЕВЫХ ХАБОВ»
СЕРВИСЫ		РАЗВИТИЕ СЕРВИСОВ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ СПЕЦИАЛЬНЫХ СЧЕТОВ: НОМИНАЛЬНЫЙ, ЗАЛОГОВЫЙ, ЭСКРОУ
ДОКУМЕНТЫ И РАСЧЕТЫ		ЕДИНЫЙ ФРОНТ ДЛЯ ДОКУМЕНТОВ И РАСЧЕТОВ
ЦЕПЬ ПОСТАВОК		РАСЧЕТНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК С ФИНАНСИРОВАНИЕМ
API&BLOCKCHAIN		API И BLOCKCHAIN КАК ИНСТРУМЕНТЫ ПАРТНЕРСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

A

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ

ПАРТНЕРЫ



ПАРТНЕРСКОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ «ДУМАЙ О КЛИЕНТАХ СВОЕГО КЛИЕНТА»

ОТРАСЛЕВЫЕ
ХАБЫ

СЕРВИСЫ

ДОКУМЕНТЫ
И РАСЧЕТЫ

ЦЕПЬ ПОСТАВОК

API&BLOCKCHAIN



Весь транзакционный сервис обслуживает два основных потока: решения для управления продажами.



Банк является одним из множества партнеров, которого выбирают по совокупности факторов, среди которых цена находится не на первом месте.



Любой новый продукт банка создается исходя из двух критериев: сделать жизнь клиента проще и обеспечить добавленную стоимость и бизнес клиента.

A

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ

ОТРАСЛЕВЫЕ ХАБЫ



СОЗДАНИЕ «РАСЧЕТНЫХ ОТРАСЛЕВЫХ ХАБОВ»

СЕРВИСЫ

ДОКУМЕНТЫ
И РАСЧЕТЫ

ЦЕПЬ ПОСТАВОК

API&BLOCKCHAIN

- 🎯 Снижение общих транзакционных издержек клиента, доля банка в которых не на первом месте.
- 🎯 Ускорение сбора денежных средств, зачисления и идентификации выручки, используя все виды связок: «платеж + договор + контрагент» и т.д.
- 🎯 Прямая интеграция в ERP, CRM/SRM клиента, реализуя эффект «финансового зеркала».

A

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ

СЕРВИСЫ



РАЗВИТИЕ СЕРВИСОВ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ СПЕЦИАЛЬНЫХ СЧЕТОВ (НОМИНАЛЬНЫЙ, ЗАЛоговый, ЭСКРОУ И ДР)

ДОКУМЕНТЫ
И РАСЧЕТЫ

ЦЕПЬ ПОСТАВОК

API&BLOCKCHAIN



Финансирование - не первоочередная потребность во многих сегментах, часто нужна функция контроля, безопасности, обеспечения.



Роль банка все чаще сводится к традиционной – расчеты, но с функцией «специального агента».



Использование функций контроля «дерева подряда» выходит за пределы федеральных законов, проникая в коммерческий сектор.

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ

ДОКУМЕНТЫ И РАСЧЕТЫ



ЕДИНЫЙ ФРОНТ ДЛЯ ДОКУМЕНТОВ И РАСЧЕТОВ

ЦЕПЬ ПОСТАВОК

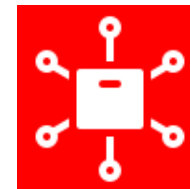
API&BLOCKCHAIN

- Тренд рынка: расчеты не должны существовать отдельно от документов.
- В2В-сегмент испытывает потребность в онлайн расчетов против выставленных требований и закрывающих документов.
- Весь трафик по выставленным счетам и произведенных оплатах должен быть в одном месте.

A

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ

ЦЕПЬ ПОСТАВОК



РАСЧЕТНЫЕ РЕШЕНИЯ для ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК с ФИНАНСИРОВАНИЕМ

API&BLOCKCHAIN

- ⊙ На рынке нет ни одного классического B2B-Marketplace, «обязанного» документарно-банковским инструментарием.
- ⊙ Управление цепями поставок (закупка-продажа) предполагает снижение рисков в расчетах, обеспечение большего процента продаж в заданном уровне производства.
- ⊙ Любой клиент нуждается в безопасном сбыте, качественного логистике и возможность снижения кредитных рисков и обеспечения капитала в цепи.

A

ПУТИ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ В КОРПОРАТИВНОМ БИЗНЕСЕ

API&BLOCKCHAIN



API И BLOCKCHAIN КАК ИНСТРУМЕНТЫ ПАРТНЕРСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

- Децентрализованная система может использоваться как инструмент по снижению транзакционных издержек, способствовать скорости расчетов и проведению сделок.
- OpenAPI ключевой и единственный способ, позволяющий собрать все счета, банки в одном месте, на единой платформе для централизованных расчетов.
- Традиционная функция банков («account holders & money transfer agents») должна быть интегрирована в бизнес клиент через «инновационные присадки».